

« Des retombées importantes pour les générations à venir... »

Profils des carrières en bioéconomie

Poste : Associé, marketing et affaires techniques

Nom : Constantine Fanaras

Société : Nucro-Technics, Inc.

Échelle salariale : 40 000 \$ à 100 000 \$ par année



Ce que je fais

Je travaille pour Nucro-Technics, une organisation d'appui sous contrat située à Scarborough, en Ontario. Nous sommes spécialisés dans le domaine des essais précliniques où nous développons des données sur la ligne de base de toxicité des molécules; dans le contrôle de produits et le déblocage de produits chimiques liés à l'industrie pharmaceutique. Si une entreprise veut vendre son produit, elle doit effectuer ses propres contrôles conformément aux bonnes pratiques de fabrication normalisées ou faire appel à une entreprise comme Nucro-Technics avant que le produit ne puisse faire son apparition dans les rayons.

Je suis l'associé responsable du marketing et des affaires techniques. Je m'occupe des bonnes relations autant au sein de l'entreprise qu'auprès des clients. Je suis responsable de divers projets spéciaux, et je travaille en étroite collaboration avec le département de l'assurance de la qualité pour m'assurer que les besoins du client sont satisfaits. Je consacre environ 30 % de mon temps au marketing, et je m'occupe de certains éléments liés au développement commercial et aux finances.

Je voyage un peu, surtout pour le développement commercial et le marketing. Je voyage environ une ou deux fois par année; je me rends dans les salons commerciaux et je fais la vérification pour les clients pour faire en sorte qu'ils fabriquent les produits conformément aux normes établies. La majorité des voyages se font aux États-Unis, mais j'ai également rendu visite à certains clients en Asie.

Quelle formation et quelles compétences les candidats doivent-ils posséder pour ce poste?

J'ai un baccalauréat spécialisé en administration des affaires et un baccalauréat en sciences de la University of Western Ontario. Cette formation est certainement un atout dans cette profession.

Pour ce poste, il est important de comprendre les sciences et le commerce. Il faut être prêt à travailler avec des personnes aussi bien issues du milieu scientifique que de celui des affaires, et les comprendre, car chacun parle un langage propre à sa profession. Il faut de l'entregent et aimer rencontrer les personnes de diverses disciplines. Il est également important d'être polyvalent et de faire preuve de souplesse; on ne peut pas se contenter de dire : « Ce n'est pas ma responsabilité ».

Il faut avoir un objectif en tête lorsqu'on choisit une carrière. Il est important de trouver quelque chose et persévérer. À l'université, suivez divers cours afin d'obtenir une formation aussi diverse que possible – être généraliste peut être un atout important pour ce genre de poste.

Qu'aimez-vous le plus dans votre travail?

J'aime la diversité des tâches qu'offre ce poste; on ne s'ennuie jamais, car de nouveaux défis se présentent tous les jours. Ce qui rend mon poste intéressant, ce sont les produits que nous testons qui peuvent avoir des retombées importantes pour les générations à venir.